

Repreneurs :

Les bonnes questions à se poser pour préparer son projet de reprise



Chaque entrepreneur a des **rêves**, des **objectifs** mais aussi des **contraintes** et des **limites**. Avant de rechercher une entreprise, posez-vous devant une **feuille blanche armé d'un stylo** pour répondre aux questions suivantes :

1. Reprendre, pour quoi faire ?
2. Quelles sont mes motivations ?
3. Que suis-je prêt(e) à faire pour réussir ?
4. Quel niveau d'inconfort suis je prêt(e) à tolérer ?
5. Quels changements suis-je prêt(e) à accepter ?
6. Avec quels « sans » et quels « avec » suis-je prêt(e) à vivre ?
7. Ai-je le soutien de ma famille pour ce projet ?
8. Chaque membre de famille est-il conscient des impacts de ce choix ?
9. Ai-je des dirigeants de TPE/PME dans mon entourage ?
10. Quel projet mon parcours professionnel me permet-il d'envisager ?
Et quelles sont mes compétences ?
11. Mes aptitudes personnelles sont-elles en adéquation avec le projet ?
12. A quelle échéance puis-je envisager ce projet ?
13. Quel risque suis-je prêt(e) à prendre ?

C'est fait ?

Maintenant, vous avez une vision plus précise de ce que **savez faire** de ce que vous **voulez faire** , de ce que vous **pouvez faire** et de ce qu'il vous **reste à faire**. Retroussez vos manches et bon courage.



Contact :
Service Économique
CGPME Languedoc-Roussillon
06 89 64 62 34

ARTE PME a pour objectif de :

- Sensibiliser les entrepreneurs à la nécessité d'anticiper et de préparer la transmission, et les aider à trouver le repreneur pertinent.
- Informer, accompagner et orienter les cédants et les repreneurs d'entreprises vers les outils dédiés à la transmission-reprise.



Cette action est menée en partenariat avec